



Uitnodiging voor dinsdag 23 maart 2004

Workshop voor de maart-bijeenkomst:

Op de workshops bij de ING afgelopen december is door een van onze leden contact gelegd met Harro Willemsen, lid van de afdeling JMKB Rotterdam.

Dit heeft geleid tot het aanbod van Harro Willemsen om een workshop te komen presenteren over:

Acquisitie: planmatig klanten werven

In deze workshop wordt een planmatige aanpak voor het succesvol werven van klanten besproken. Van opzet, uitvoering tot nazorg wordt het hele traject doorgenomen.

Nieuwe klanten verwerven is van levensbelang voor bedrijven. Maar acquisitie is voor veel commerciële mensen een impopulaire bezigheid, die graag wordt uitgesteld. Vooral het plegen van 'cold-calls' wordt ervaren als een moeilijk en demotiverend proces. Tijd dus voor een pittige introductie workshop van Present Presents om van acquisitie een uitdagende en voldoening gevende activiteit te maken. Met actieve acquisitie gaat er weer nieuw bloed door het bedrijf stromen.

Waar ?

Cafe de Raatskelder
Markt 20, 4701 PG
Roosendaal
Tel.: 0165-534566
Fax: 0165-558411

Vanaf 20.00 uur !

Dus als je je nog niet hebt aangemeld, laat het nog even weten,
Met vriendelijke groet,

Jong MKB West-Brabant