



Daarom Present Presents

Uitgangspunten

Training moet boeiend, effectief en doelgericht zijn. Onze uitgangspunten hierbij zijn:

- zakendoen is mensenwerk
- mensen dragen het succes van de organisatie in zich
- het investeren in zichzelf en anderen is cruciaal voor blijvend succes
- de bijdrage van ieder mens wordt bepaald door een mix van kennis, kunde, attitude en passie

Onze aanpak

Als u zoekt naar een specialist om meer uit uzelf en uw organisatie te halen is Present Presents de ideale partner voor u. Uitgangspunt van ons denken en doen: wat is er aanwezig aan talent, mogelijkheden en daadkracht binnen u of uw organisatie en wat moet de uitkomst zijn na de participatie van Present Presents. Vanuit deze basisgegevens ontwikkelen wij een resultaattraject.

Onze ervaring

Het team van Present Presents bestaat uit door "de wol geleverde" vakmensen met de passie om het maximale eruit te halen. Onze trainers hebben samen meer dan 60 jaar ervaring in een commercieel technische functie. Wij hebben veel trainingstrajecten uitgevoerd voor bedrijven in een technische omgeving en kennen de markt, heersende problematiek en manier van verkopen in deze markt dan ook door en door.

Werkwijze en respect

Aan de hand van voorbeelden, probleemstellingen, groepsopdrachten en eigen presentaties worden de deelnemers actief betrokken bij de training. Casussen worden zo dicht mogelijk bij de praktijksituatie gehouden. Aansluiting wordt gezocht met de aanwezige individuele kennis en vaardigheden. Persoonlijke aanpak en opvattingen worden met respect behandeld. Suggesties en handvatten worden aangereikt om voor de deelnemers vanuit "het bestaande" een verdere ontwikkeling mogelijk te maken. Het uiteindelijke doel is hen in staat te stellen een persoonlijk effectiever, doelgerichter en commercieel (slag)vaardiger bijdrage te leveren.

Spiegelen, confronteren

Het proces van bewustwording en zelfcorrectie wordt bevorderd door te werken met video-opnames en een nabespreking. Van de deelnemers wordt een positieve houding naar zelfreflectie gevraagd.

5V's

Tijdens de trainingen wordt uitgegaan van 5 V's:

- **Vertrouwen** tussen de trainer en deelnemers en de deelnemers onderling
- **Veiligheid** om nieuwe vaardigheden uit te proberen en nieuwe grenzen op te zoeken
- **Verdieping** in vakkennis, professionaliteit en processen
- **Vaardigheden** ontdekken, leren en ontwikkelen
- **Voorwaarden** en kaders waarbinnen wordt gewerkt om persoonlijke leerdoelen te realiseren

Over Present Presents

Een trainingsbureau met modder aan de laarzen. Onze trainers zelf zijn commerciële toptalenten, die salesteams, vakspecialisten en managers praktische vaardigheden bijbrengen op het gebied van verkopen, presenteren en communiceren. We gaan daarbij uit van de mogelijkheden van mensen en niet van de onmogelijkheden. Wij vinden dat voor de onderneming of organisatie de kwaliteiten van hun mensen het enige echte onderscheidend vermogen vormen en daar werken we aan.