



Commercieel slagvaardig teamwork

Training

Korte inhoud

Een team van verkoopondersteuning, verkoopdiensten en accountmanagers is gezamenlijk verantwoordelijk de omzet van een organisatie. Goed samenwerkende teams zetten hierbij betere prestaties neer. De training *Commercieel slagvaardig teamwork* helpt teams efficiënter samen te werken, de taken beter te verdelen, de klant-tevredenheid te vergroten en succesvoller te opereren.

Aandachtsgebieden

- De organisatie van verkooptaken
- Het verkoopproces
- Commercieel teamwork
- Efficiënt vergaderen
- Creatief offertes uitwerken
- Van klacht naar kans
- Lusten en lasten
- Nog niet vertoond

Voor wie?

Voor iedereen die een verkoopondersteunende rol vervult en binnen een teamverband een gezamenlijke topprestatie moet behalen.

Duur

2 dagen.

Meer informatie

Bel ons voor meer informatie of kijk op onze website www.presentpresents.com