



Commercieel ondernemingsbreed

Training

Korte inhoud

Commerciële activiteiten zijn tegenwoordig niet meer alleen voorbehouden aan de afdeling verkoop in uw binnen- en buitendienst. Iedereen in uw organisatie die op directe of indirecte wijze met klanten te maken heeft moet meehelpen met de verkoop. *Commercieel ondernemingsbreed* is een training waarbij naar de volledige organisatie wordt gekeken: de commerciële afdeling, de afdelingen binnendienst, service, boekhouding, enzovoort. Door een eenduidige, pro-actieve commerciële aanpak in uw organisatie te integreren met de dagelijkse werkzaamheden van alle medewerkers, kan uw organisatie ondernemingsbreed gaan verkopen.

Aandachtsgebieden

- Ondernemingsdoelen
- Organisatievormen
- Projectmatig werken
- Backoffice versus frontoffice
- Overschrijdende gebieden
- Commerciële bewustwording
- Taakstelling en verantwoording
- Klantenkennis
- Databank als salestool
- Loyaliteit opbouwen
- Commercieel teamwork
- Aanvullende commerciële kwaliteit
- Daadkracht in de commercie
- Keyaccounts partners
- Pionieren en consolidatie

Voor wie?

Voor iedereen in een managementfunctie of directie functie, die een groter rendement uit de organisatie wil halen door ondernemingsbreed te gaan verkopen.

Duur

4 dagen.

Meer informatie

Bel ons voor meer informatie of kijk op onze website www.presentpresents.com