



## Daarom Present Presents

### Uitgangspunten

Training moet boeiend, effectief en doelgericht zijn. Onze uitgangspunten hierbij zijn:

- zakendoen is mensenwerk
- mensen dragen het succes van de organisatie in zich
- het investeren in zichzelf en anderen is cruciaal voor blijvend succes
- de bijdrage van ieder mens wordt bepaald door een mix van kennis, kunde, attitude en passie

### Onze aanpak

Present Presents heeft een unieke aanpak voor het organiseren van open trainingen. Met alle potentiële deelnemers vindt een intakegesprek plaats (persoonlijk of telefonisch) waarin hun leerwensen, ervaring en zakelijke omgeving in kaart worden gebracht. Dit alles wordt als basis gebruikt bij het plannen van een open training, waarbij elke groep zorgvuldig wordt samengesteld en tevens de training hierop als maatwerk wordt aangepast. Ondanks het feit dat eenieder voor een verschillende onderneming of organisatie werkzaam is, zijn de casussen, opdrachten en leermomenten voor allen zeer herkenbaar. Dit maakt de open trainingen zeer effectief, waarbij een maximaal leereffect wordt bereikt.

### Werkwijze en respect

Aan de hand van voorbeelden, probleemstellingen, groepsopdrachten en eigen presentaties worden de deelnemers actief betrokken bij de training. Casussen worden zo dicht mogelijk bij de praktijksituatie gehouden. Aansluiting wordt gezocht met de aanwezige individuele kennis en vaardigheden. Persoonlijke aanpak en opvattingen worden met respect behandeld. Suggesties en handvatten worden aangereikt om voor de deelnemers vanuit "het bestaande" een verdere ontwikkeling mogelijk te maken. Het uiteindelijke doel is hen in staat te stellen een persoonlijk effectiever, doelgerichter en commercieel (slag)vaardiger bijdrage te leveren.

### Spiegelen, confronteren

Het proces van bewustwording en zelfcorrectie wordt bevorderd door te werken met video-opnames en een nabespreking. Van de deelnemers wordt een positieve houding naar zelfreflectie gevraagd.

### 5V's

Tijdens de trainingen wordt uitgegaan van 5 V's:

- **Vertrouwen** tussen de trainer en deelnemers en de deelnemers onderling
- **Veiligheid** om nieuwe vaardigheden uit te proberen en nieuwe grenzen op te zoeken
- **Verdieping** in vakkennis, professionaliteit en processen
- **Vaardigheden** ontdekken, leren en ontwikkelen
- **Voorwaarden** en kaders waarbinnen wordt gewerkt om persoonlijke leerdoelen te realiseren

### Praktische informatie

- Duur: 2 dagen, met een periode van circa 3 weken tussen beide dagen
- Locatie: landelijke omgeving binnen 1 uur reisafstand voor alle deelnemers
- Aantal deelnemers: 5 – 8 personen
- Investering: € 895,- per persoon, inclusief voorbereiding, intake en lunch- en verblijfskosten

### Over Present Presents

Een trainingsbureau met modder aan de laarzen. Onze trainers zelf zijn commerciële toptalenten, die salesteams, vakspecialisten en managers praktische vaardigheden bijbrengen op het gebied van verkopen, presenteren en communiceren. We gaan daarbij uit van de mogelijkheden van mensen en niet van de onmogelijkheden. Oftewel, leer een spits beter scoren en leer hem niet verdedigen. Wij vinden dat voor de onderneming of organisatie de kwaliteiten van hun mensen het enige echte onderscheidend vermogen vormen en daar werken we aan.